

澳洲幸运5一期计划

EMCm7DuGMf9lBRLV

澳洲幸运5一期计划AI生态战：选对平台，才能赢得未来

百度智能云，打造生态进化的力量。

文 | 华商韬略 熊剑辉

4月19日，北京人形机器人创新中心旗下人形机器人“天工”夺得全球首个人形机器人“半马”冠军，跑出了机器人产业的新高度。

百度百舸为创新中心构建了稳定的超大算力集群，确保具身模型的训练和推理得以高效进行，支持了人形机器人的快速迭代，助力“天工”一马当先。

百度智能云持续构建的智能基础设施和开放生态体系，正在加速形成“技术研发-场景验证-应用落地”的闭环。

【全栈引领】

4月25日，伴随Create2025百度AI开发者大会暨2025百度智能云GENERATE生态大会召开，人们不仅能尽揽百度AI技术的技术蓝图，更能预见其融合云生态的无限可能。

从算力到应用开发，百度智能云不仅完成了全栈技术的重大升级，更实现了AI生态的价值重构。

一是算力更自主。

当全行业受困于AI算力的高成本，百度以 国产昆仑芯P800 为核心，点亮了3万卡规模超级集群，达成国产AI算力的里程碑。

百度昆仑芯P800，不但完全自主，而且显存规格较同类主流GPU更领先，对MoE架构更友好。

这让国产算力供给有保障、成本更低廉，将有效推动国内AI创新。

二是架构更宏大。

3万卡集群点亮背后，是百度百舸GPU算力平台真正的“黑科技”： 昆仑芯超节点。

什么是“超节点”？

传统AI服务器，采用8卡部署，64张GPU要塞进8个机柜，庞大又低效。

昆仑芯超节点，一个机柜容纳64张P800昆仑芯，不但机柜间的复杂通信、超高延迟、带宽成本统统降低，而且卡间互联带宽提升8倍、单卡训练性能提升10倍、推理性能提升13倍。

真正“以一当百”。

超节点加持下，3万卡远非尽头，10万卡近在眼前。

百度百舸GPU算力平台，稳定、极速、高效，成为百度核心业务以及客户、伙伴背后强大的算力底座。

三是模型更丰富，开发更便捷。

在千帆模型开发平台上，百度抛出两大“杀手锏”：一是大模型平台更多维、更开放，超百个大模型，将多模态、文本生成、图像生成、视频生成等一网打尽。二是为企业提供更全流程一站式模型开发工具链，深度思考、多模态开发、模型蒸馏等工具应有尽有。

在千帆应用开发平台上，全面升级了企业级Agent开发工具链，发布了全新推理式智能体——智能体Pro，表现惊艳。

其中，Deep Research深度研究模式，能让Agent自主完成复杂任务的步骤规划、信息筛选和整理，支持像人一样操控电脑浏览网页（computer use）进行探索式知识收集，也支持像人一样使用多种工具绘制图标，撰写、生成结构清晰、内容丰富的专业报告。

同时，千帆在国内率先实现 MCP（模型上下文协议）协议全生态兼容，第一批就发布超1000个MCP组件。开发者也可以在千帆上开发自己的MCP Server，并发布到MCP广场，支持免费托管，而且百度搜索也会索引这些MCP Server，让它们被更多的开发者引用。

这相当于给AI装上了“万能插座”，不但降低了开发门槛，还让AI与外部的数据、工具全打通，具备了极强的调用能力。

四是产品更强大。

本次大会，百度智能云面向智能营销、视觉AI两大领域，升级了两大自研AI应用产品“客悦•ONE”和一见5.0。

其中，“客悦•ONE”颠覆了人们对服务营销AI的认知。除了能精准获客、化身“金牌客服”，自动实现客群分层、优化激活，甚至能全力挽回流失的客户，堪称全生命周期智能营销多面手。

这种全栈自主的技术普惠，不仅破解了算力成本高的难题，更通过开放工具链和自研产品，让企业用AI的周期、成本大大降低。

【融合生态】

但技术的先进，替代不了生态的融合。

今天，AI技术与实体经济已达融合临界点，云厂商如何直面从“技术提供商”向“价值共创者”的转型，实现技术普惠、场景落地、价值共创？

这方面，百度智能云构建的生态2.0，通过“产销服一体化”，打造出生态融合的样板。

在医疗领域，全诊医学与百度智能云深度协同、产品共创，基于千帆平台推出“AI医生助手”解决方案，在病史采集、草拟病历、辅助决策等大量场景，为医生和患者带来了高度智能、精准、便捷的医疗AI服务。

过往当患者被肚腹疼痛、口苦咽干、头晕目眩搞得不知所措，哪怕进了医院也不知挂什么科时，现在有了“AI医生助手”，很快将问题轻松搞定。“AI医生助手”不仅会询问病史、分析症状、阐释病因，还能提供详细的就诊流程指引。

而这，并非“产品共创”的全部。

全诊医学将“AI医生助手”进一步拓展，落地超100家医院，助力1万多名医生，完成100万人次患者服务。

不但避免了“重复造轮子”，还一举实现了“厂商+伙伴+医院”三方共赢。

如果说，“产品共创”还只是生态伙伴合作的初级形态；那么“市场共拓”，让生态伙伴渠道叠加、能力互补，足以结成真正的商业命运共同体。

对华胜天成来说，与百度智能云就是这样。

作为“企业级人工智能应用服务提供商”，华胜天成的业务遍及全球，服务客户超16000家，涉及智慧园区、金融等10多个行业。

产品上，百度智能云客悦助力华胜天成，为浙商银行等行业头部客户提供AI客服场景的全链路服务，在金融和企业客户取得突破。

但更重要的是，基于百度智能云生态体系能力，华胜天成依托百度百舸、百度智能云千帆能力，向政府、央国企客户提供算力基础设施的建设、运营及服务。

真正的共赢，就是共同创造增量价值。

而百度智能云打造的产销服一体化生态2.0体系，无疑正改写市场拓展的游戏规则。

在“共享服务”上，百度智能云同样有新思路。

作为第一批大模型服务伙伴，力维智联在百度智能云帮助下，早早完成了超过30名大模型专业服务工程师的认证，推动了与百度联合交付40多个大模型项目。

在南方电网项目中，力维智联这批工程师展现出过硬的技术，获得客户高度认可。同时通过生态实现联动，助力产品和销售伙伴二次商机转化，拿下政务OCR、大模型培训、大模型客服等多个项目。

不难发现，在百度智能云的生态2.0里，不再有传统的甲乙双方、上下游之分，每个伙伴都是价值链的关键枢纽。

这种伙伴多重身份、项目分层解耦、任务按需组装的生态力，不但达成了“产销服”共享，更打通了大模型从应用到落地的“最后一公里”，形成了生态智能联动、应用规模落地，从而实现了真正的共赢。

【共赢未来】

百度智能云的生态实践证明：生态的价值，不光取决于技术的深度，更在于生态的开放和广度。

升级版后的生态2.0，更呈现出高度融合、欣欣向荣的场景：

一边，是昆仑芯、百舸算力平台、千帆模型平台等智能基础设施，面向生态伙伴全面开放；另一边，“产销服”达成的一体化共享，正不断创造佳绩：

产品共创上，生态伙伴在千帆平台累计完成4.8万个模型精调，开发出100万个千帆应用。

市场共拓上，2024年，与伙伴联合拓展商机增速高达300%，覆盖全国80%的城市。

服务共享上，2024年，头部客户项目中已有70%由生态伙伴参与交付，2025年计划实现100%伙伴联合交付。

这都是百度智能云与生态伙伴创造的真实收益，也是生态联动的最佳诠释。

展望2025，百度智能云官宣启动的“大模型行业合伙人”计划，更堪称大手笔：

10亿项目保障；1000万专项资金；100万人次大模型人才培训；3亿在途项目交付。

合伙人还享受“三大优先”：创新应用优先扶持、联合解决方案优先推广、交付项目能力优先服务。

百万亿级的AI大市场正在加速形成，这是技术驱动变革的市场，也是以生态促成长的市场，能否携手产业生态引领者一起做加法乘法，已经是赢的关键。

欢迎关注【华商韬略】，识风云人物，读韬略传奇。

版权所有，禁止私自转载

部分图片来源于网络

如涉及侵权，请联系删除

澳洲10开奖记录科

168澳洲5开奖结果历史

飞艇app官方下载

澳洲幸运10号码规律统计

168最快开奖现场 本港台

澳洲10开奖直播澳洲

澳洲幸运10是不是可以控制的

澳洲10全天精准计划网优势

澳洲幸运10计划/官网机灵系统

如何看澳洲幸运十走势

全天飞艇免费计划官方版

168澳洲幸运5开奖结果历史查询

爱奇艺怎么购买单场球赛

一分钟一开的彩票app

买13458和02679技巧

澳洲幸运十计划数据

168澳洲幸运5开奖网

奇趣腾讯分分彩app下载

澳洲幸运10开奖结果历史记录查询